

Networking

Wirkungsvolles Networking in der Praxis



talendo



**PRO
OST**

Eine Initiative der Ostschweizer Kantone



Aufbau Netzwerke

Grundlagen

Networking
in Action



Aufbau
Netzwerke

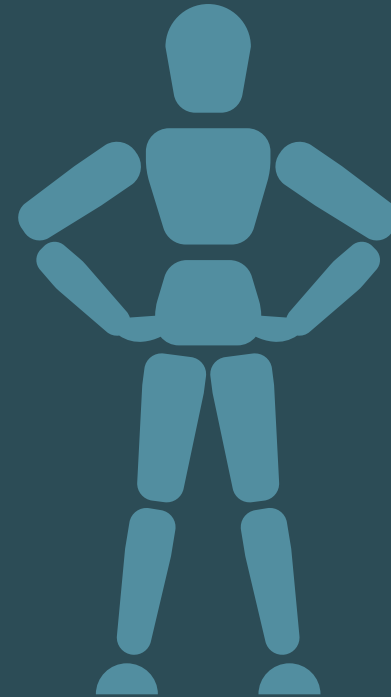
Grundlagen

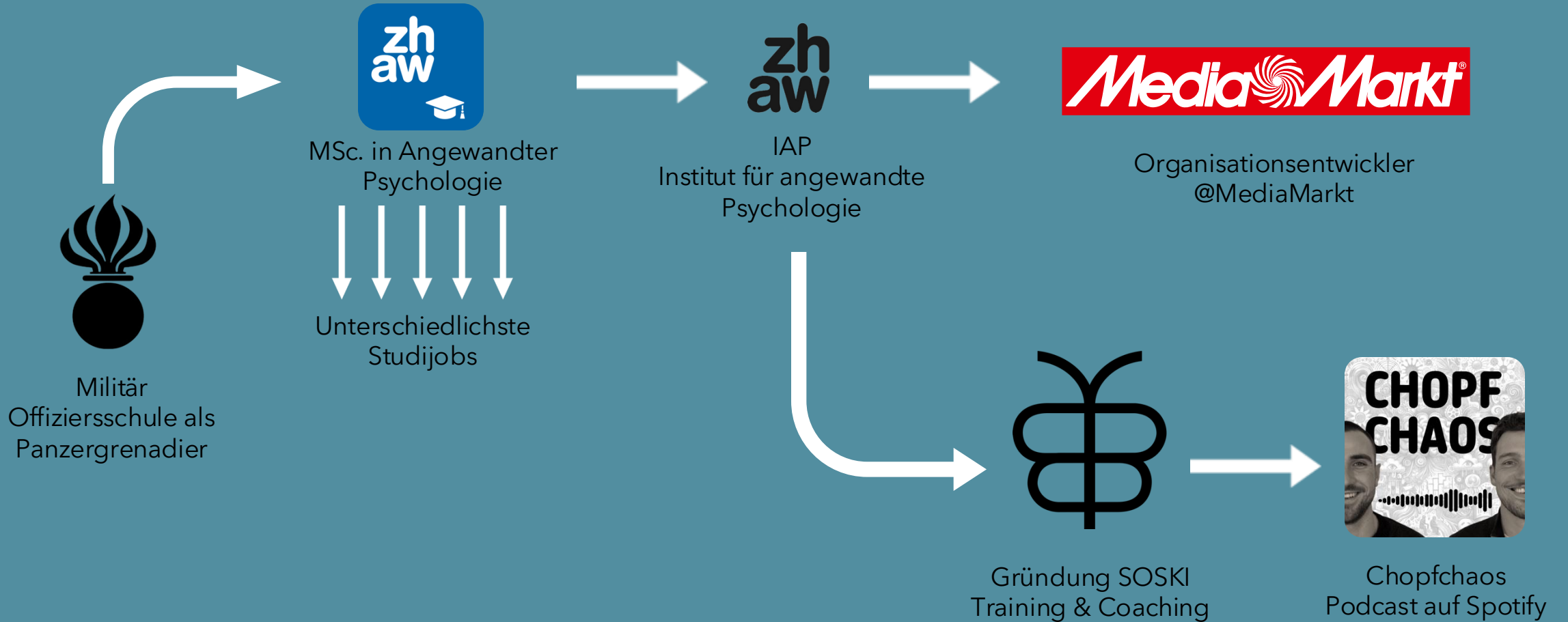
Networking
in Action



Grundlagen

Networking
in Action





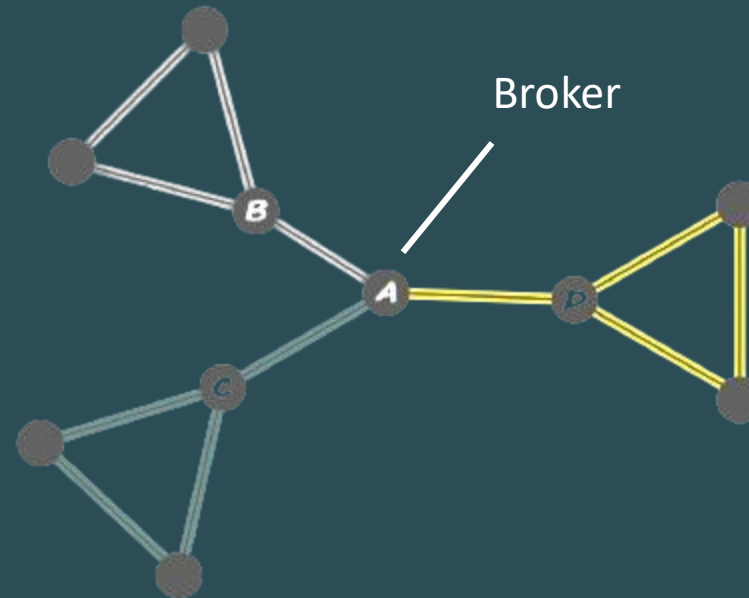
Aufbau Netzwerke



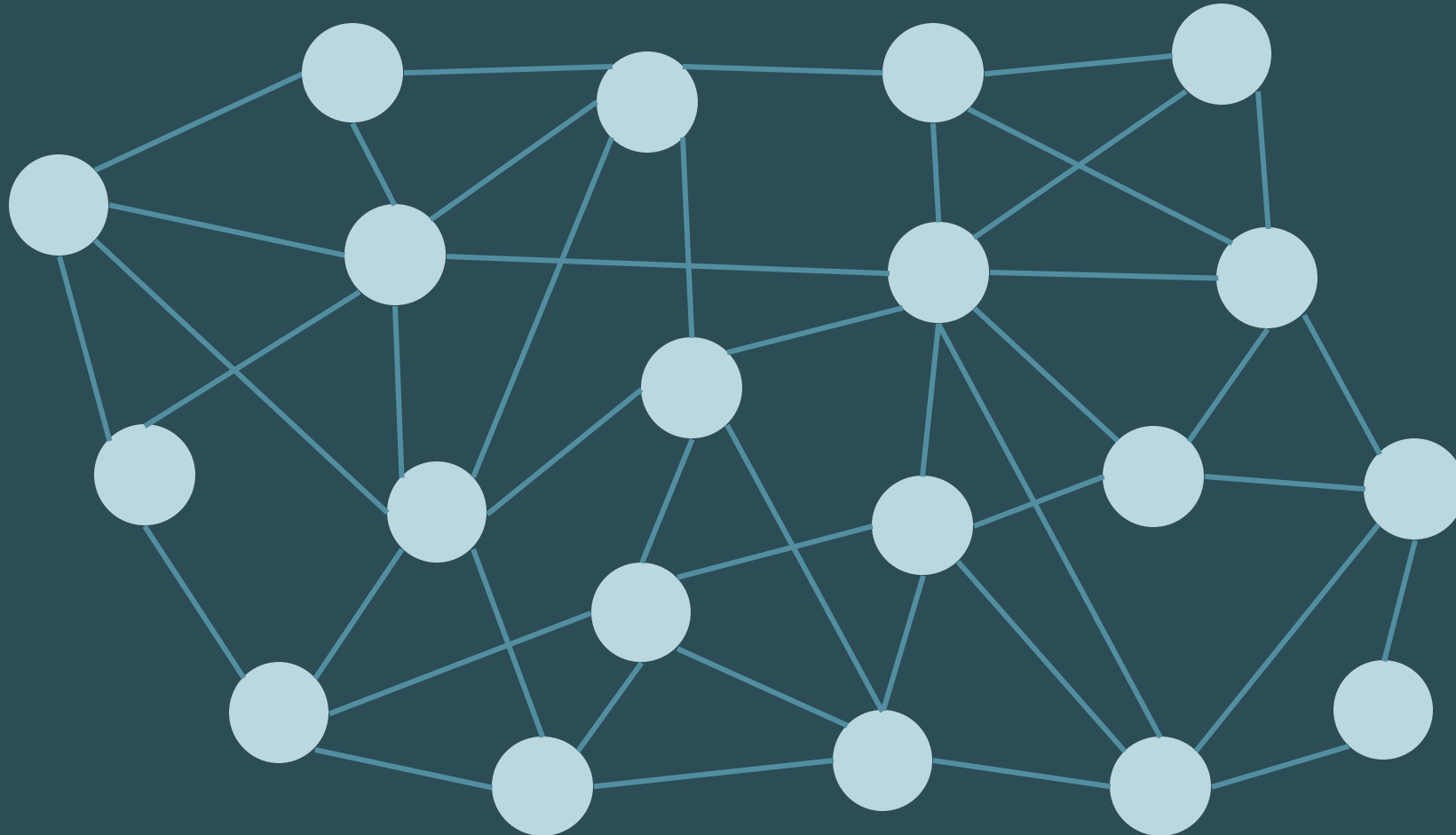
Wichtigkeit von Networking?

Drei Arten von Kapital (Burt)

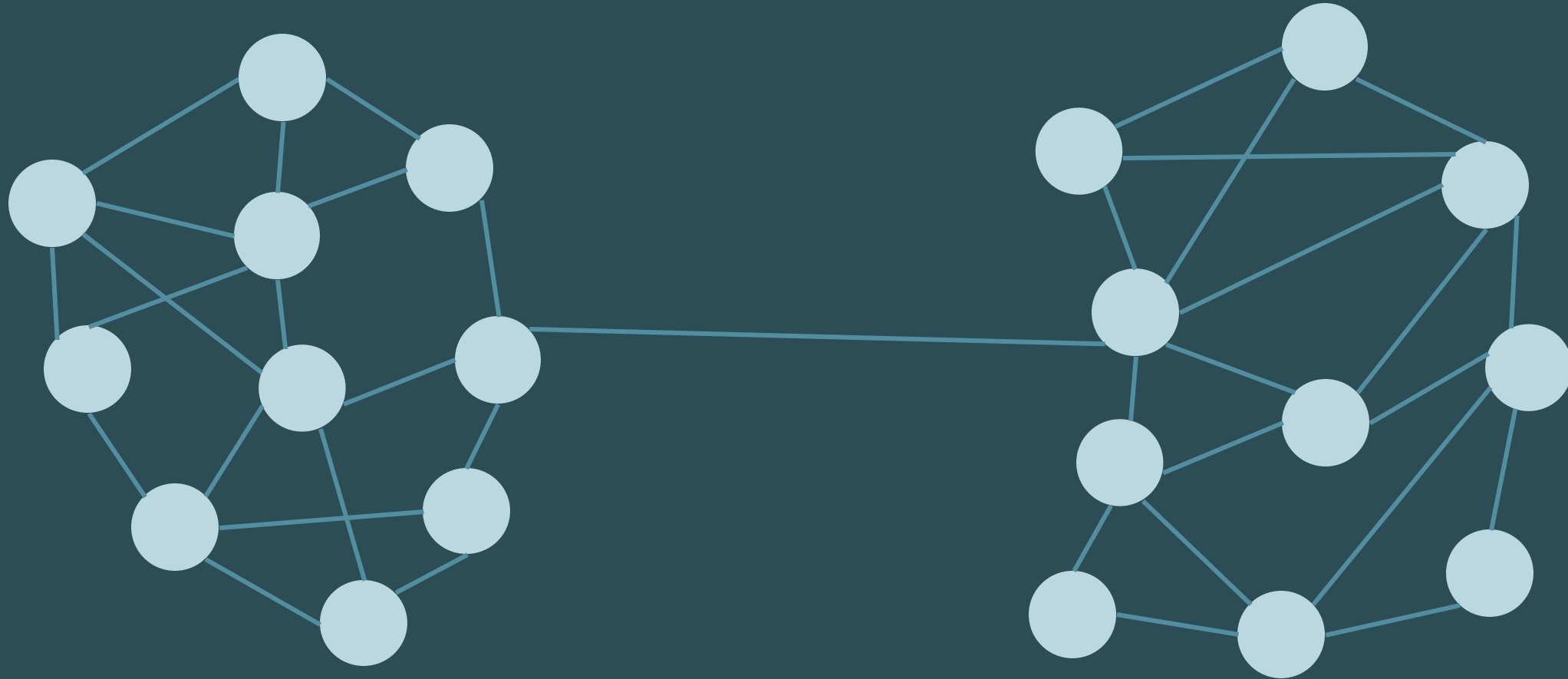
- Finanzkapital
- Humankapital
- Sozialkapital



Wie sehen Netzwerke aus?



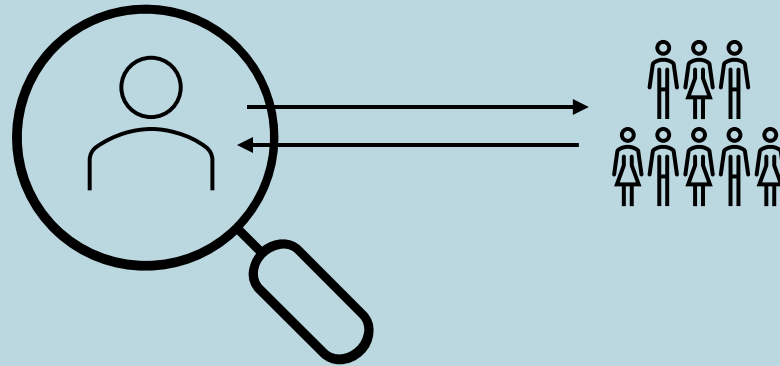
Wie sehen Netzwerke wirklich aus?



Wie sehen Netzwerke wirklich aus?



Einstieg vor Übung



Speed-Networking



1. Runde → Aktivität

2. Runde → Ferien

3. Runde → Food

Pro Runde: 5 min

Mindestvorgabe: 2 Personen pro Runde



Grundlagen



Strength of weak ties

- Was sind weak ties?
- Wie gross soll unser Netzwerk sein?
 - Dunbar
 - Gore-Tex
- Was bedeutet das für uns?



• Dunbar (Dunbar, R.I.M. (1992). Neocortex size as a constraint on group size in primates. *Journal of Human Evolution*, 22(6), 469-493. DOI: 10.1016/0047-2484(92)90081-J.)

• Gore-Tex

Persönlichkeit

- Extrovertiert – Introvertiert
- Superconnectors

Authentizität



Begriffe



- Ego-zentriertes Netzwerk



- Ganzheitliches Netzwerk



- Soziale Homophilie

- Uniplex vs Multiplex



Networking Skills

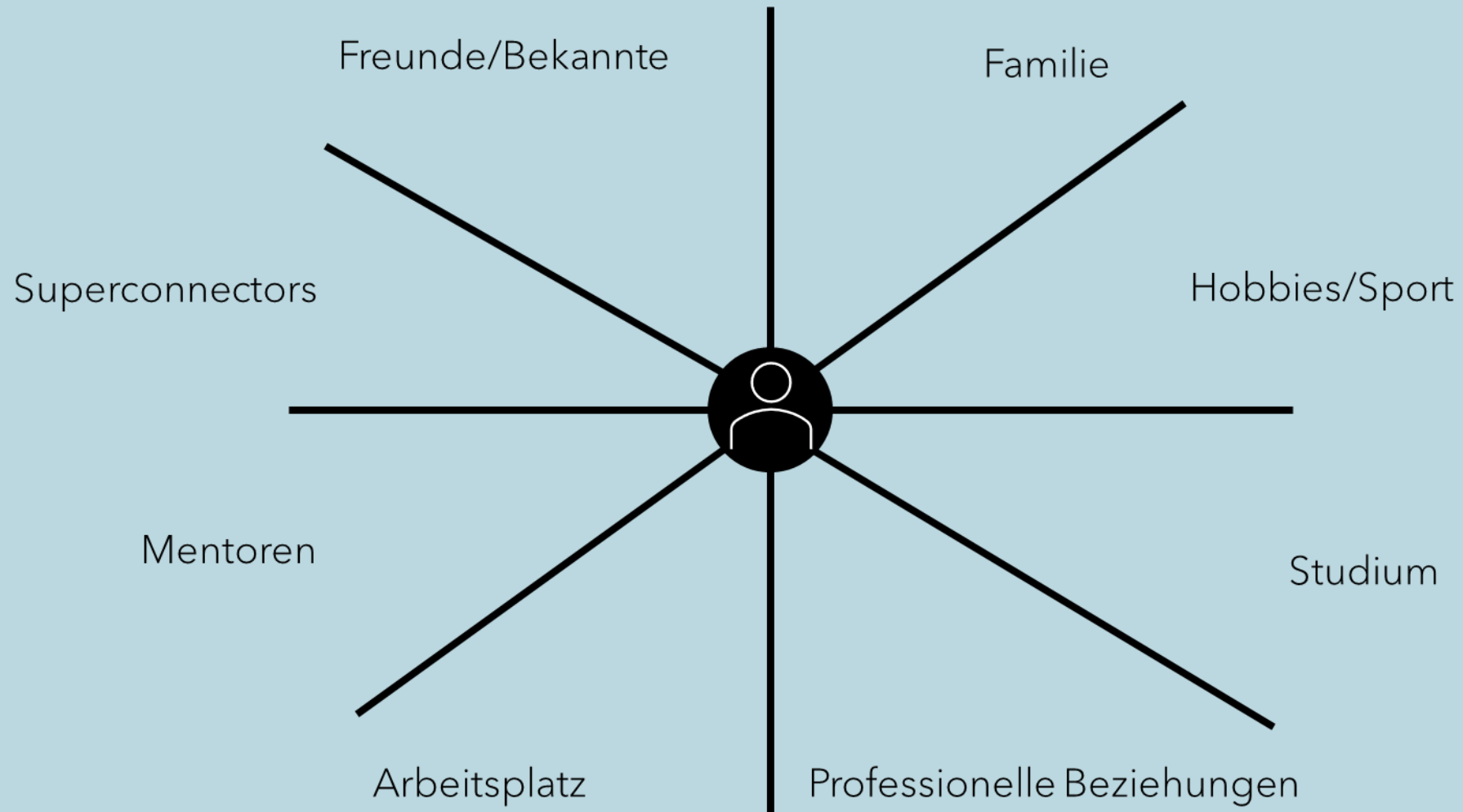


- Übung macht den/die Meister:in
- Strategische Planung

Verlinkungslisten

Name	hat	braucht/könnte brauchen
Francesca	<ul style="list-style-type: none">- Eigenes Business (Treuhand)- Cooles Dachzelt	Zugang zu anderen Branchen
Mario K.	Medienkontakte	Hundesitter für jungen Hund
F. Aebischer	Frei werdende Wohnung in Zürich	Tipps für Aktivitäten mit Kindern in Basel
Carol W.-K.	<ul style="list-style-type: none">- Hunde- Online-Erfahrung Workshops- Wunsch nach selbständiger Tätigkeit	Tipps für Aufbau eigenes Business
Christoph	...	Mitarbeiter IT

Netzwerkanalyse



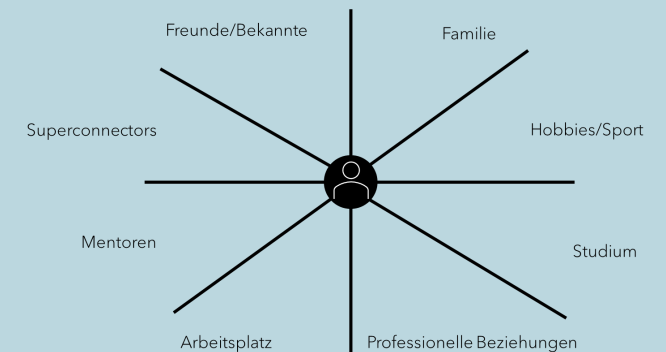
Netzwerkanalyse



1. Eintragen von 12 engsten Kontakten
2. 5 weitere interessante Kontakte (in leere Felder)
3. Beziehungen einzeichnen

Zeit: 20 min

Weiter geht's: 15:10





Networking in Action

Netzwerkpflege



- Gemeinsames Essen
- Kurzer Kaffee
- Karten – Geburtstage/Beförderungen/etc.
- Broker sein

Netzwerkerweiterung



1. Proaktiv sein
2. Dem Unbekannten stellen
3. Um Rat fragen
4. Fokus auf den Nutzen
5. Langfristig denken

+ Vorbereitung

Smalltalk



- Wie komme ich rein?
- Wie halte ich den Smalltalk aktiv?
- Wie komme ich raus?

Follow-Up



- Ankündigen
- Auf etwas verweisen
- Konkret werden

Netzwerkplanung



W Wish / Wunsch

O Outcome / Ergebnis

O Obstacle / Hindernis

P Plan

Einzelarbeit: 15 min

2er Besprechung: 10 min



Abschluss

- Aufbau von Netzwerken
- Grundlagen von Networking
- Networking in der Praxis



Kontakt



tim.tenger@soski.ch
www.soski.ch

Tim Tenger
Gründer & Geschäftsinhaber

SOSKI Training & Coaching

Wehrenbachhalde 11
CH-8053 Zürich
Tel. 076 325 77 69

Folge 9 - Networking



Tim Tenger
Gründer & Geschäftsinhaber

SOSKI Training & Coaching
Tel. 076 325 77 69



16:30 - 3. Stock